



INTÉRESSÉ PAR UNE FRANCHISE ?

Concurrencer les grands monopoles

Monsieur Eduardo Figeac.

Directeur marketing

CAN-USA-LATAM.

Bureau des États-Unis

Portable +1 832 892 7989

Bureau : +1 956 485 6050

Succursale d'Amérique centrale

Portable : +503 7472 7233

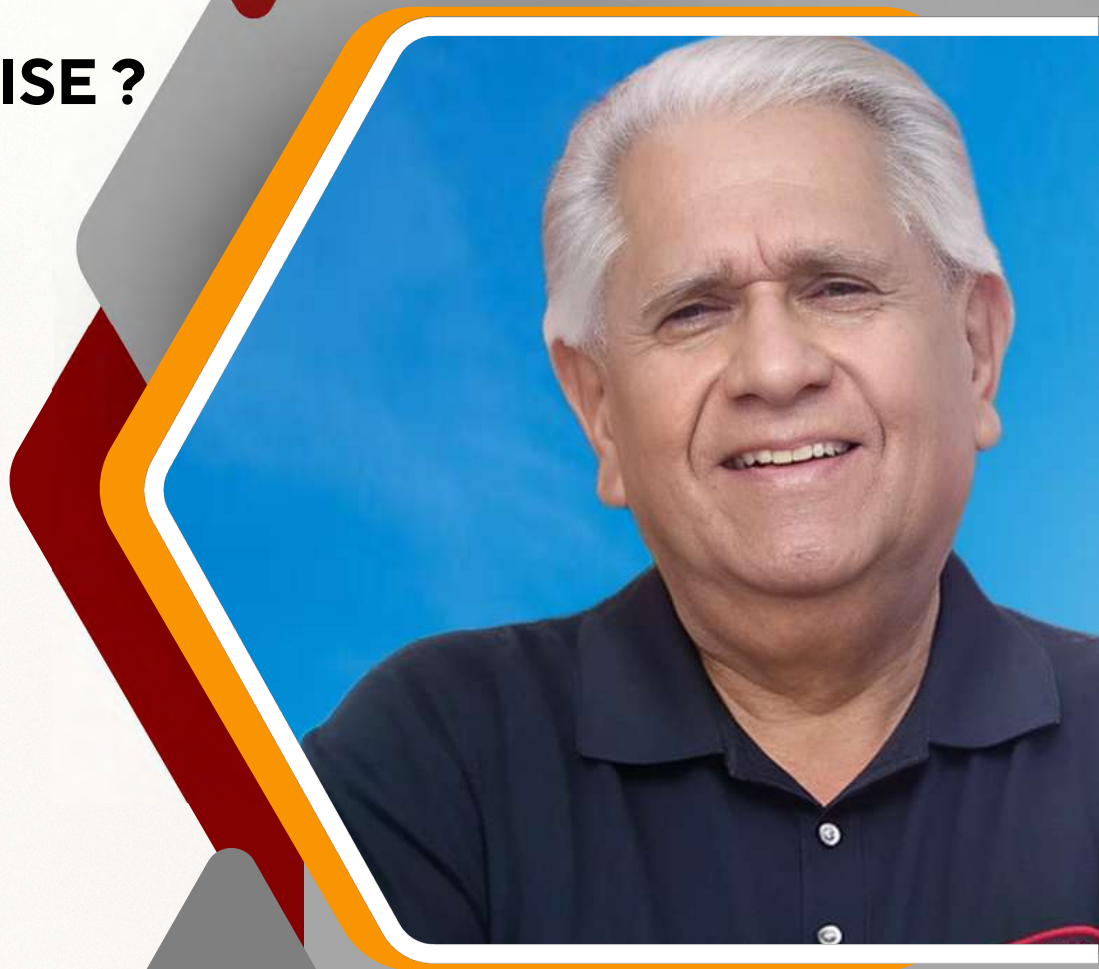
Portable : +503 7527 7750

Bureau : +503 2566 5083

307 W. Expressway 83 Sullivan City Texas. 78595 - États-Unis.

www.allkrane.com

equisales@ameritrade.com





PRÉSENTATION DE LA FRANCHISE

Distributeurs et représentants agréés
dans le monde entier
nouvelles grues.

2026 - Tous droits réservés.





QUI SOMMES-NOUS ?

Nous sommes une entreprise spécialisée dans la vente et la location de grues de renommée mondiale.

De plus, nous fournissons un soutien technique et des solutions fiables pour les projets industriels.





QU'EST-CE QU'UNE GRUE ?

Une grue est une machine utilisée pour soulever et déplacer des charges et des matériaux à des fins diverses, suspendus par un crochet.

Pour vous, en tant que **franchisé**, cela représente une opportunité **commerciale lucrative**, compte tenu de la demande en machines pour la construction d'infrastructures civiles, industrielles, minières, logistiques et électriques.





DOMAINES D'IMPORTANCE



Le travail des grues de chantier est fondamental dans le secteur du bâtiment, qu'il s'agisse d'immeubles de grande hauteur, de ponts, de complexes industriels, de centres commerciaux ou de projets d'infrastructures urbaines.

Précision

Elles permettent de soulever et de déplacer des matériaux lourds avec précision, optimisant ainsi le temps et les ressources.

Soutien clé

Ils offrent un soutien essentiel dans les assemblages de structures, l'installation d'équipements, la maintenance, entre autres fonctions.



**SAVEZ-
VOUS CE
QUE C'EST ?**



LE PREMIER RESTAURANT MCDONALD BROTHERS !



Richard
McDonald



Maurice
McDonald



Ray
Kroc

JUSQU'À CE QUE M. RAY KROC EN FASSE LA PLUS GRANDE FRANCHISE DU MONDE !



Avec un chiffre d'affaires mondial de **plusieurs milliards** de dollars.



De plus, sa valeur commerciale mondiale totale se chiffre en **milliards de** dollars.



Elle compte **plus de 40 000** restaurants à travers le monde !



NOTRE MISSION

De même que **McDonald's** n'a pas inventé les hamburgers ,
Allkrane n'a pas inventé les grues .

Mais **Allkrane** a identifié un secteur qui en a clairement **besoin** :

La possibilité d'investir dans des machines sans avoir besoin de grosses sommes d'argent.

Allkrane souhaite être la marque qui change le marché, **en démocratisant** l'accès des clients à différents types de grues et en offrant un service de la **plus haute qualité** à ses clients.

L'excellence est le principe directeur de tout notre travail .





MODÈLE DE FRANCHISE

Allkrane opère dans le secteur des grues.

À partir de la **vente de grues** Grues **neuves** , **location de grues** , **vente de grues d'occasion** et **fourniture de pièces détachées et maintenance technique** pour ces dernières.

De cette manière, nous garantissons **l'excellence** de notre travail à nos clients.

Notre objectif est ainsi de garantir que **l'ensemble de notre catalogue** , du matériel neuf à l'équipement d'occasion, soit en **parfait état** pour répondre à tous **les besoins** des consommateurs .



PILIERES DE LA FRANCHISE

1

Nouveaux équipements

Nous proposons des grues neuves à nos clients.

2

Articles d'occasion à vendre

Nous proposons également la vente de matériel d'occasion en excellent état.

3

Louer

Nous disposons de différentes grues à louer.

4

Entretien

Nous proposons des services de maintenance et des pièces détachées pour nos grues.





PILIER 1 : NOUVELLE ÉQUIPE

La franchise **Allkrane** bénéficie de **la vente de grues neuves** dans une large gamme de **capacités et de configurations**, ce qui lui permet d'accroître son chiffre d'affaires et de renforcer sa **position sur le marché, tout en évitant les monopoles**.

Cette diversification leur permet de servir différents types de **projets et de clients**, de saisir de nouvelles opportunités commerciales et d'assurer **une croissance constante**.

En tant que **membre direct** d'une usine, vous pouvez proposer des grues configurées selon les besoins de chaque projet, bénéficiant du soutien d' **Allkrane et de ses garanties**.





PILIER 2 : VENTE DE BIENS D'OCCASION

La **franchise Allkrane** offre à ses franchisés un **avantage concurrentiel** en incluant la vente de grues d'occasion.

Cela permet non seulement **d'élargir le marché** , mais aussi de proposer des solutions abordables et de qualité, attirant ainsi une clientèle **diversifiée et croissante** .





PILIER 3 : LOCATION

La **franchise Allkrane** offre à ses franchisés un **avantage unique** en matière de location de grues.

Ce service génère non seulement **des revenus supplémentaires**, mais établit également des relations **à long terme** avec les clients, assurant ainsi une **source de revenus stable** et renforçant la position du franchisé sur le marché local des grues.



PILIER 4 : MAINTENANCE

La **franchise Allkrane** garantit le succès en fournissant à ses franchisés un **stock complet de pièces détachées** et/ou de composants pour l'**entretien complet** des grues.

Toutes les grues sont équipées de pièces de rechange authentiques et d'origine, garantissant **la qualité** et **la fiabilité** de chaque composant.



AVANTAGES DES FRANCHISÉS

Allkrane offre aux franchisés des avantages en leur proposant un catalogue de grues neuves et d'occasion, selon les stocks disponibles, ce qui leur permet **de positionner et de renforcer** la position de la marque sur le marché.

De cette manière, différentes options sont proposées pour répondre **aux** besoins spécifiques de chaque client, assurant ainsi **une croissance constante**.

Être membre direct d' Allkrane vous permettra de proposer **des équipements de haute qualité** , ainsi que **la vente** de différents types de grues, avec toutes **les garanties nécessaires** pour **éviter les problèmes imprévus** .





OPPORTUNITÉ DE FRANCHISE

La franchise **Allkrane** offre aux franchisés la possibilité d'entrer dans un **secteur en pleine croissance comme celui** du levage par grue et des services de manutention de marchandises.

En rejoignant le réseau de franchise, les entrepreneurs bénéficient de la **réputation** d' **Allkrane** sur le marché des grues, ainsi que de son **expertise technique et opérationnelle** .



OPPORTUNITÉ DE FRANCHISE

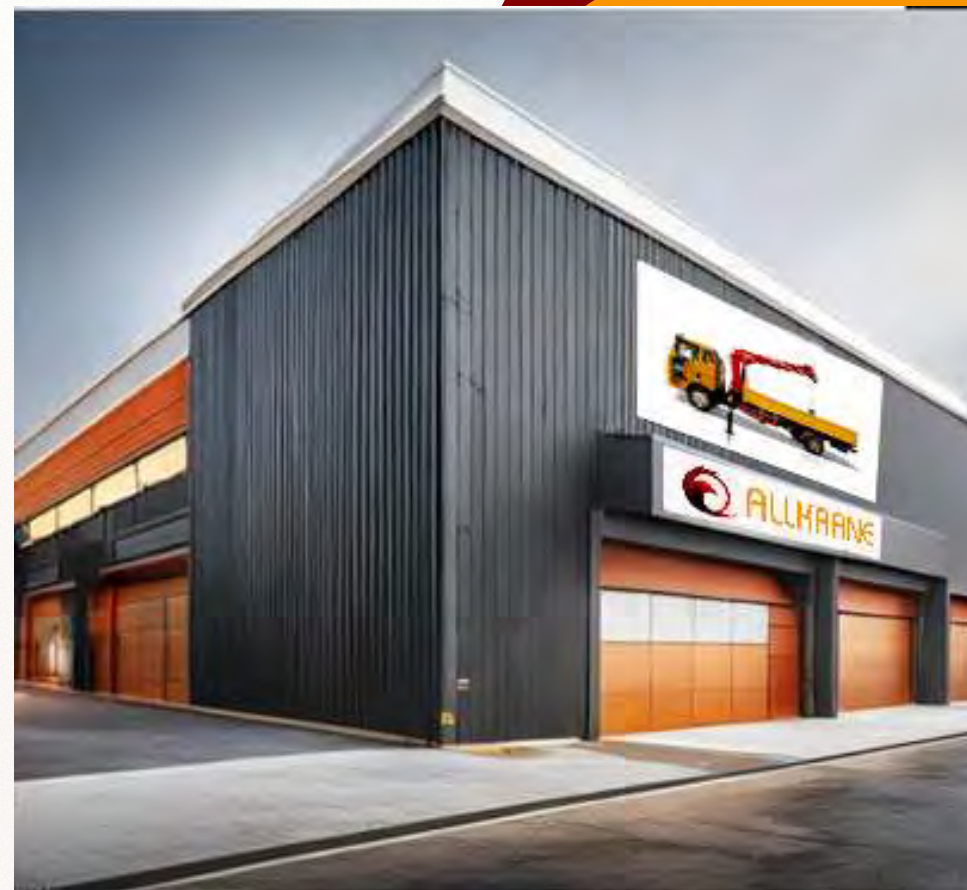
De plus, la franchise offre une formation, un soutien opérationnel, des conseils commerciaux et un accès à des équipements et technologies de pointe, favorisant ainsi le **succès à long terme des franchisés** !

En résumé, vous avez accès à un marché en pleine croissance, à un soutien technique, à un réseau de clients et, surtout, à **un succès garanti** .



AVANTAGES DE LA FRANCHISE

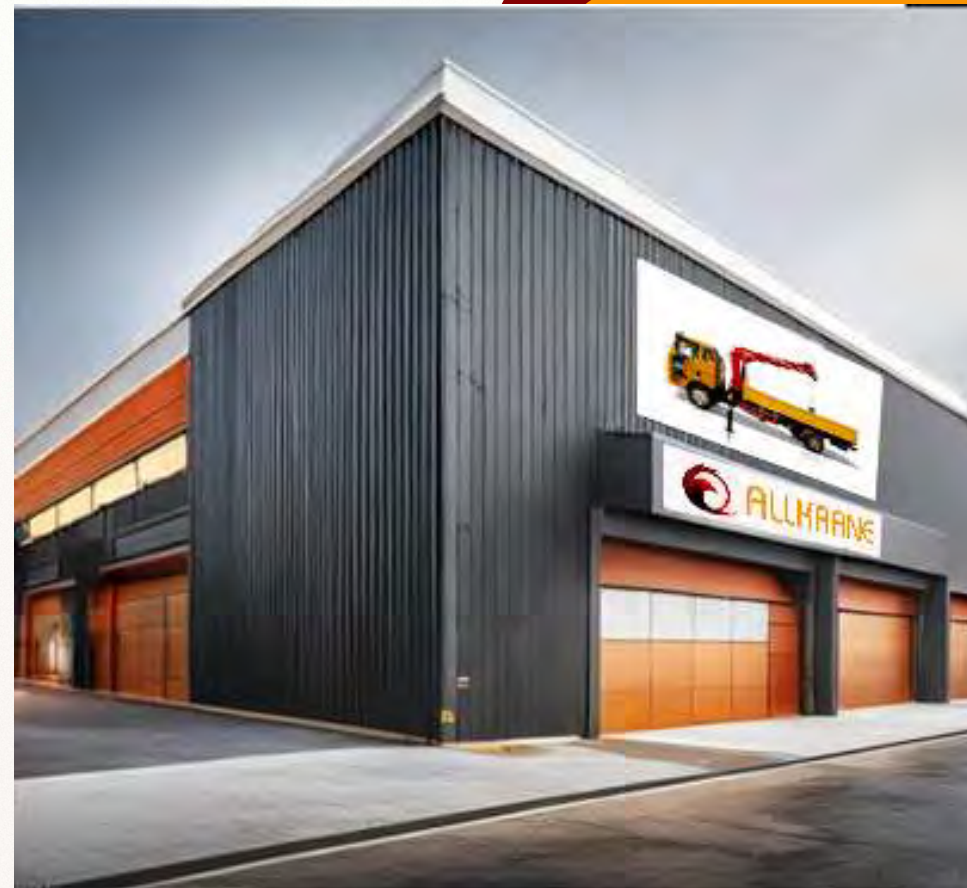
- 1. Formation continue :** Formation actualisée aux technologies et aux pratiques commerciales.
- 2. Soutien opérationnel :** Assistance constante pour garantir des opérations efficaces et réussies.
- 3. Marketing et publicité :** Allkrane sera responsable de la création de stratégies promotionnelles visant à accroître la visibilité et à attirer des clients, tant au niveau national que local.





AVANTAGES DE LA FRANCHISE

- 1. Accès à un stock permanent :** Compte tenu des besoins des clients en machines de soutien à la construction, il est important de disposer d'un stock permanent pour assurer un approvisionnement immédiat.
- 2. Innovation technologique :** Intégrer les avancées technologiques pour rester compétitif.
- 3. Partage d'expériences :** Collaboration avec un réseau de franchisés pour échanger des connaissances et des bonnes pratiques.





ATTITUDE ET APTITUDE

Attitude :

- 1. Engagement** : Dévouement à fournir des services de qualité et à respecter les normes de la marque.
- 2. Entrepreneuriat** : Un état d'esprit proactif pour identifier les opportunités et surmonter les défis.
- 3. Service client** : Une approche axée sur la satisfaction des besoins des clients et la construction de relations durables.
- 4. Adaptabilité** : La capacité à s'adapter aux évolutions du marché et à adopter les nouvelles technologies.





APTITUDE ET ATTITUDE

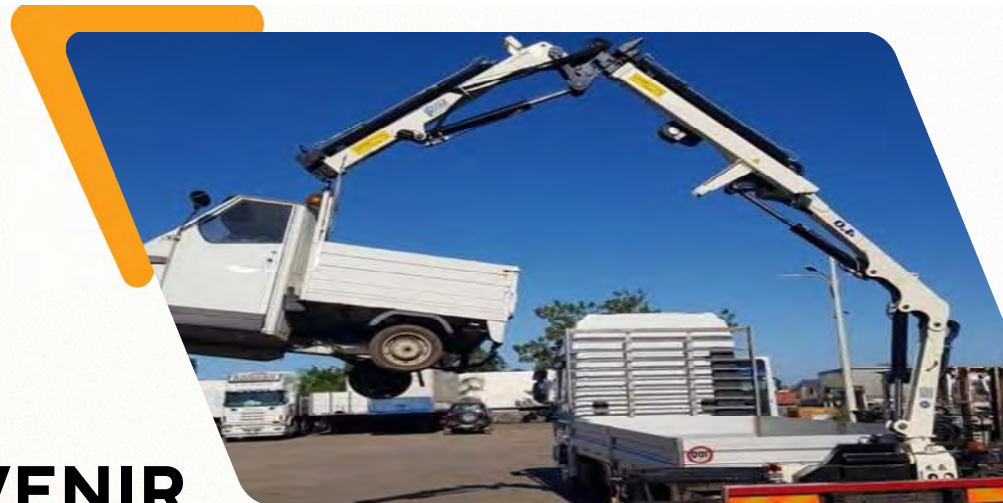
Aptitude :

- 1. Connaissances techniques** : Compétences en matière d'exploitation, d'entretien et de réparation des grues.
- 2. Compétences administratives** : Gestion efficace des stocks, des finances et des ressources humaines.
- 3. Formation continue** : volonté de se tenir au courant des technologies et des pratiques commerciales.
- 4. Leadership** : Capacité à diriger et à motiver des équipes, en favorisant un environnement de travail positif.





NOUS CONSTRUISONS NOTRE AVENIR



Faisons la différence

Se démarquer est de plus en plus difficile aujourd'hui, car la qualité et les coûts des produits sont similaires.

Aujourd'hui plus que jamais, nous devons nous efforcer de nous différencier de la concurrence.

Image de marque

L'image de marque devient un outil important, mais elle ne se limite pas au nom et au logo.

Une bonne image de marque augmente les revenus, maintient la solidité de l'entreprise, réduit les coûts d'acquisition de clients et accroît la fidélisation et les bénéfices.



CE QUI NOUS DISTINGUE...

Ce qui nous distingue découle précisément des éléments suivants :

- **La valeur.**
- **Crédibilité.**
- **La singularité.**

Mais surtout, ce qui nous distingue, **c'est notre passion** pour le travail que nous faisons.

Nous souhaitons faire comprendre à nos bénéficiaires et à nos clients **que l'émotion** est ce qu'il y a de plus important dans un monde contrôlé par la technologie.



REJOIGNEZ NOTRE ÉQUIPE !



INTÉRESSÉ PAR UNE FRANCHISE ?

Concurrencer les grands monopoles

Monsieur Eduardo Figeac.

Directeur marketing

CAN-USA-LATAM.

Bureau des États-Unis

Portable +1 832 892 7989

Bureau : +1 956 485 6050

Succursale d'Amérique centrale

Portable : +503 7472 7233

Portable : +503 7527 7750

Bureau : +503 2566 5083

307 W. Expressway 83 Sullivan City Texas. 78595 - États-Unis.

www.allkrane.com

equisales@ameritrade.com

