

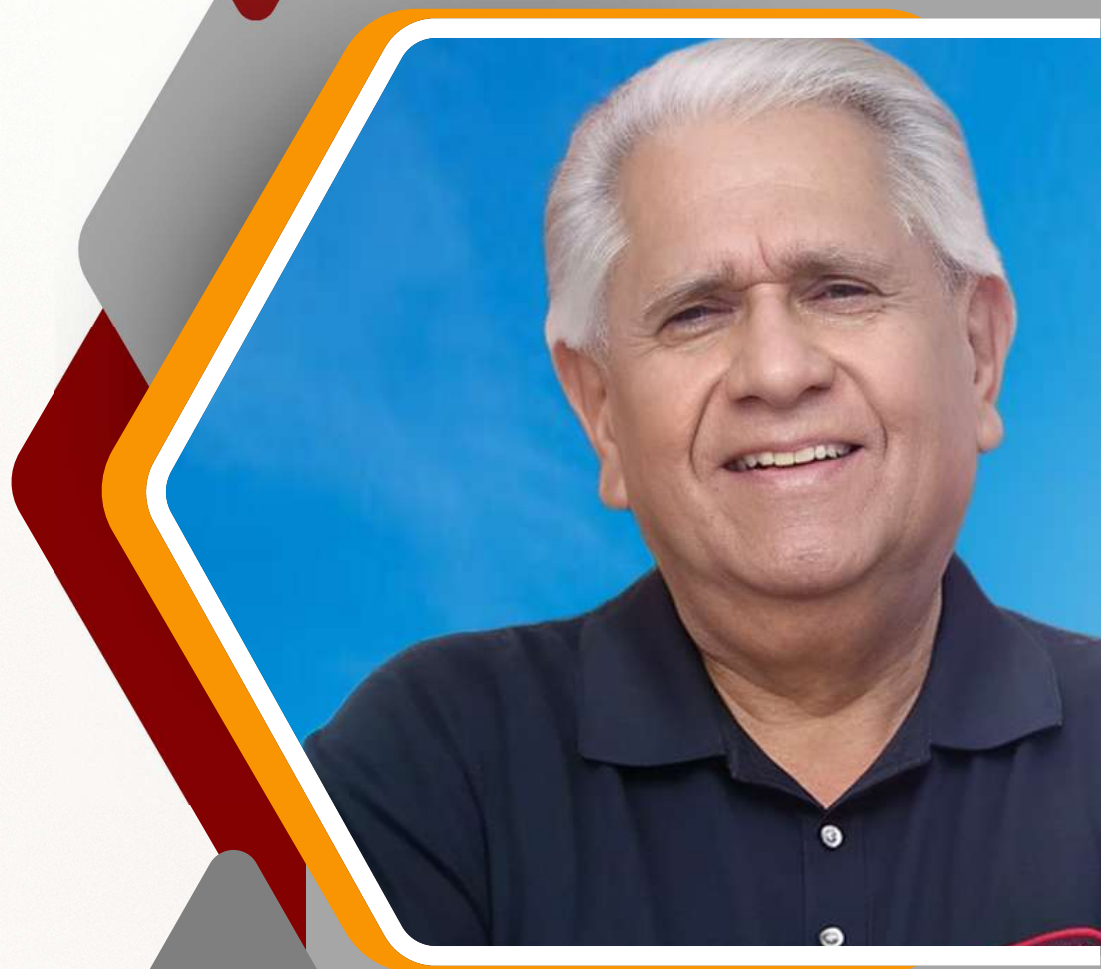


Proposta Franchising internazionale

**Competi contro il
Grandi monopoli
Investimento minimo**

**La tua opportunità di business
nel mercato globale**

**Lic. Eduardo Figeac - Direttore Marketing
CAN-USA-LATAM-CARAIBI**





PRESENTAZIONE DEL FRANCHISING

Distributori e rappresentanti
autorizzati in tutto il mondo di
nuove gru.

2026 - Tutti i diritti riservati.





CHI SIAMO?

Siamo un'azienda specializzata nella vendita e nel noleggio di gru di fama mondiale.

Inoltre, forniamo supporto tecnico e soluzioni affidabili per progetti industriali.





COS'È UNA GRU?

Una gru è una macchina utilizzata per sollevare e distribuire carichi e materiali per scopi diversi, sospesi tramite un gancio.

Per te, in qualità **di affiliato**, diventano un'opportunità **di business redditizia**, data la domanda di macchinari per la costruzione di infrastrutture civili, industriali, minerarie, logistiche ed elettriche.





AREE DI IMPORTANZA



Il lavoro con le gru edili è fondamentale nel settore edile, dai grattacieli e ponti ai complessi industriali, ai centri commerciali e ai progetti di infrastrutture urbane.

Precisione

Permettono di sollevare e spostare materiali pesanti con precisione, ottimizzando tempi e risorse.

Supporto chiave

Offrono un supporto fondamentale negli assemblaggi strutturali, nell'installazione delle apparecchiature, nella manutenzione, tra le altre funzioni.



**SAI DI COSA
SI TRATTA?**



IL PRIMO RISTORANTE DEI FRATELLI MCDONALD!



Richard
McDonald



Maurice
McDonald



Ray
Kroc

FINCHÉ IL SIG. RAY KROC NON LO HA TRASFORMATO NEL FRANCHISING PIÙ GRANDE DEL MONDO!



Con un fatturato globale di **molti miliardi** di dollari.



Inoltre, il suo valore commerciale globale ammonta a **miliardi di** dollari.



Ha **più di 40.000** ristoranti in tutto il mondo!



LA NOSTRA MISSIONE

Proprio come **McDonald's** non ha inventato gli hamburger ,
Allkrane non ha inventato le gru .

Ma **Allkrane** ha individuato un settore con una chiara **esigenza** :

La possibilità di investire in macchinari senza dover investire grandi
somme di denaro.

Allkrane vuole essere il marchio che cambia il mercato,
democratizzando l'accesso dei clienti a vari tipi di gru e offrendo ai
nostri clienti un servizio **di altissima qualità** .

L'eccellenza è il principio guida di tutto il nostro lavoro .





MODELLO DI FRANCHISING

Allkrane opera nel settore delle gru.

Dalla **vendita di gru nuove gru** , **noleggio gru** , **vendita di gru usate** e **fornitura di pezzi di ricambio** e **manutenzione tecnica** delle stesse.

In questo modo garantiamo ai nostri clienti **l'eccellenza del nostro lavoro**.

Con questo intendiamo garantire che **l'intero catalogo** , dalle attrezzature nuove a quelle usate, sia nelle **migliori condizioni** per soddisfare tutte **le esigenze** dei consumatori .



I PILASTRI DEL FRANCHISING



Nuove attrezzature

Offriamo nuove gru ai nostri clienti.

Beni usati in vendita

Offriamo anche la vendita di attrezzature usate in ottime condizioni.

Affitto

Disponiamo di diverse gru disponibili per il noleggio.

Manutenzione

Offriamo manutenzione e pezzi di ricambio per le nostre gru.





PILASTRO 1: NUOVA SQUADRA

Il franchising **Allkrane** trae vantaggio dall'offerta **di nuove gru** in un'ampia gamma di **capacità e configurazioni**, espandendo i propri ricavi e rafforzando la propria **posizione di mercato, evitando i monopoli**.

Questa diversificazione consente loro di servire diversi tipi di **progetti e clienti**, di sfruttare nuove opportunità di business e di garantire **una crescita costante**.

In qualità di **membro diretto** di una fabbrica, puoi offrire gru configurate in base alle esigenze di ogni progetto, supportate da **Allkrane e dalle sue garanzie**.





PILASTRO 2: VENDITA DI BENI USATI

Il franchising **Allkrane** offre ai suoi affiliati un **vantaggio competitivo**, includendo la vendita di gru usate.

Ciò non solo **amplia il mercato**, ma ci consente anche di offrire soluzioni convenienti e di qualità, attraendo una clientela **diversificata e in crescita**.





PILASTRO 3: NOLEGGIO

Il **franchising Allkrane** offre ai suoi affiliati un **vantaggio unico** nel noleggio o nel leasing di gru.

Questo servizio non solo genera **entrate aggiuntive**, ma stabilisce anche relazioni **a lungo termine** con i clienti, fornendo una **fonte costante di entrate** e rafforzando la posizione del franchisee nel mercato locale delle gru.



PILASTRO 4: MANUTENZIONE

Il **franchising Allkrane** garantisce il successo fornendo ai propri affiliati un **magazzino completo di pezzi di ricambio** e/o componenti per la **manutenzione completa** delle gru.

Tutte le gru sono dotate di ricambi originali e autentici, garantendo **qualità** e **prestazioni affidabili** in ogni componente.



GIORNO

VANTAGGI DEI FRANCHISEE

Allkrane offre ai propri affiliati un catalogo di gru nuove e usate, a seconda delle scorte, che consente loro di **posizionare e rafforzare** la posizione del marchio sul mercato.

In questo modo vengono offerte diverse opzioni per soddisfare **le** esigenze specifiche di ogni cliente, garantendo **una crescita costante**.

Essere un membro diretto di Allkrane vi permetterà di offrire **attrezzature di alta qualità**, nonché **la vendita** di diversi tipi di gru, coprendo tutte **le garanzie** per **evitare problemi imprevisti**.





OPPORTUNITÀ DI FRANCHISING

Il franchising **Allkrane** offre ai franchisee l'opportunità di entrare in un **settore in crescita come quello** dei servizi di sollevamento con gru e movimentazione merci .

Unendosi alla rete di franchising, gli imprenditori possono usufruire della **reputazione** di **Allkrane** nel mercato delle gru, nonché della sua **competenza tecnica e operativa** .



OPPORTUNITÀ DI FRANCHISING

Inoltre, il franchising fornisce formazione, supporto operativo, consulenza aziendale e accesso ad attrezzature e tecnologie all'avanguardia, favorendo il **successo a lungo termine dei franchisee !**

In breve, hai accesso a un mercato in crescita, supporto tecnico, una rete di clienti e, soprattutto, **successo garantito .**



VANTAGGI DEL FRANCHISING

- 1. Formazione continua:** formazione aggiornata su tecnologie e pratiche aziendali.
- 2. Supporto operativo :** assistenza costante per garantire operazioni efficienti e di successo.
- 3. Marketing e pubblicità :** Allkrane sarà responsabile della creazione di strategie promozionali per aumentare la visibilità e attrarre clienti, sia a livello nazionale che locale.





VANTAGGI DEL FRANCHISING

- 1. Accesso a scorte permanenti:** data la necessità dei clienti di macchinari di supporto per l'edilizia, è importante disporre di scorte permanenti da rifornire immediatamente.
- 2. Innovazione tecnologica:** integrare i progressi tecnologici per rimanere competitivi.
- 3. Esperienza condivisa:** collaborazione con una rete di affiliati per scambiare conoscenze e best practice.





ATTEGGIAMENTO E ATTITUDINE



Atteggiamento :

- 1. Impegno** : dedizione a fornire servizi di qualità e a rispettare gli standard del marchio.
- 2. Imprenditorialità** : una mentalità proattiva per identificare le opportunità e superare le sfide.
- 3. Servizio clienti** : un approccio incentrato sulla soddisfazione delle esigenze del cliente e sulla costruzione di relazioni durature.
- 4. Adattabilità** : capacità di adattarsi ai cambiamenti del mercato e di adottare nuove tecnologie.



ATTITUDINE E ATTEGGIAMENTO

Attitudine :

- 1. Conoscenze tecniche** : competenza nell'uso, manutenzione e riparazione delle gru.
- 2. Competenze amministrative** : gestione efficiente dell'inventario, delle finanze e delle risorse umane.
- 3. Formazione continua** : disponibilità a rimanere aggiornati sulle tecnologie e sulle pratiche aziendali.
- 4. Leadership** : capacità di guidare e motivare i team, promuovendo un ambiente di lavoro positivo.





COSTRUIAMO IL NOSTRO FUTURO



Facciamo la differenza

Distinguersi oggi è sempre più difficile, perché la qualità e i costi dei prodotti sono simili.

Oggi più che mai dobbiamo impegnarci per distinguerci dalla concorrenza.

Marchio

Il branding diventa uno strumento importante, ma è più che un semplice nome e un logo.

Un buon branding aumenta i ricavi, mantiene la forza aziendale, riduce i costi di acquisizione dei clienti e aumenta la fidelizzazione e i profitti.



COSA CI DISTINGUE...

Ciò che ci distingue deriva proprio dai seguenti elementi:

- **Il valore.**
- **Credibilità.**
- **La singolarità.**

Ma ciò che ci distingue è soprattutto **la passione** per il lavoro che svolgiamo.

Vogliamo trasmettere ai nostri beneficiari e clienti **che l'emozione** è la cosa più importante in un mondo controllato dalla tecnologia.



UNISCITI AL NOSTRO TEAM!



INTERESSATO A UN FRANCHISING? i grandi monopoli

Il signor Eduardo Figeac.

Direttore Marketing

CAN-USA-LATAM-CARAIBI

Ufficio USA

Cellulare +1 832 892 7989

Ufficio: +1 956 485 6050

Filiale dell'America Centrale

Cellulare: +503 7472 7233

Cellulare: +503 7527 7750

Ufficio: +503 2566 5083

307 W. Expressway 83 Sullivan City Texas. 78595 - USA.

www.allkrane.com

equisales@ameritrade.com

